



Kweker Herman Mauritz, directeur/eigenaar van Mabo Boomkwekerijen uit Randwijk, vertelt over de botanische eigenschappen van en ervaringen met *Gymnocladus dioica*, en over de weg die de boom aflegt voor hij naar zijn eindbestemming gaat. 'Wij zijn een beetje sortimentsgek.'

Auteur: Peter Voskuil



Herman Mauritz

## 'Een *Gymnocladus* groeit zoals hij groeit'

### Kweker Herman Mauritz over *Gymnocladus dioica*

Voor een kweker is de doodsbeenderenboom volgens Herman Mauritz niet makkelijk om te kweken. 'Hij heeft een heel eigen groeivijze. Het nadeel is dat klanten die niet weten hoe de boom eruitziet, hem vergelijken met bijvoorbeeld een plataan. Ik bedoel, het is geen uniform product.'

#### Verwachtingspatroon

Je moet als koper van een *Gymnocladus* dus niet verwachten dat de takken netjes verdeeld zitten. 'We proberen dat als kweker wel een beetje bij te sturen. Maar een *Gymnocladus* groeit zoals hij groeit.' In deze tijden van afnemende vakkennis maakt dat verkeerde verwachtingspatroon van mensen hem soms moeilijker verkoopbaar, vertelt Mauritz.

#### Teelt

Mabo Boomkwekerijen gebruikt zaailingen en zaait haar *Gymnocladus* niet zelf. Zij betreft ze van een collega-kweker uit Vrouwenparochie in Friesland. Controle of een plantenpaspoort is niet nodig, omdat deze doodsbeenderenboom totaal geen ziektegeschiedenis heeft. 'Wij kopen ze twee jaar oud in containers, omdat we anders te veel uitval krijgen', aldus Mauritz.

'Het ene jaar groeien ze harder dan het andere jaar. Soms zitten ze ook een jaar langer in de pot.' De afstand tussen de rijen is anderhalve meter. De boom wordt (uiteraard) ondersteund door een stok. Omdat hij slecht zijhout maakt, is hij niet snoei-intensief (jaarlijkse vormsnoei). Verder wordt de *Gymnocladus* volgens Mauritz hetzelfde behandeld als de laanbomen op de kwekerij.

#### Prijs

Omdat er al met al veel meer werk in de boom gaat zitten, is de prijs die ervoor gemaakt wordt ook beter. Toch is dat dus niet de voornaamste reden om hem op te nemen in het leveringsprogramma. Mauritz: 'Met dit soort bijzondere soorten heb je geen enkele garantie voor afzet. Je hebt het altijd over enkele stuks. Wij zien het daarom meer als een extra service dat we die ook leveren. Je poot vijftig niche-bomen; twintig daarvan verkoop je nooit of ze gaan dood. Ook daarom is de kostprijs hoger.' Watergeven hoeft in principe niet meer zodra ze op de volle grond staan. 'Dat laten we aan de natuur over', zegt Mauritz. Gewasbescherming is ook niet nodig, want er zijn geen ziektes bekend. Ook met andere aantastingen, bijvoorbeeld door konij-

nen, hoeft geen rekening te worden gehouden. 'Volgens mij lusten konijnen ze niet, óf wij hebben soorten staan die ze lekkerder vinden.'

#### Afzet

Na vier jaar komt het moment van verkopen. Er vindt geen uitgebreide selectie plaats; de prijs wordt bepaald aan de hand van de stamdikte. Het rooien is niet buitensporig moeilijk. De kluit, die vrij standaard is, gaat er in zijn geheel uit. Verder is de doodsbeenderenboom niet lastig te vervoeren. Het opbinden van de kroon bij vervoer gaat wel wat moeizaam, vertelt Mauritz. 'Je kunt hier en daar heel voorzichtig een tak opbinden; meer kun je er niet aan doen.' De doodsbeenderenbomen die onverhoopt niet worden verkocht, zet de kweker zelf in de container alvast klaar voor de verkoop. Kopers weten dan dat ze geen risico meer lopen dat de boom door het verplanten doodgaat. Mabo verkoopt vooral aan de handel, en heeft dus niet direct een eigen garantieregel. De handel heeft die wel, maar die is bij deze soort zelden nodig.



Stuur of twitter dit artikel door!

Scan of ga naar:

[www.boomzorg.nl/artikel.asp?id=19-5261](http://www.boomzorg.nl/artikel.asp?id=19-5261)